

SCREAMING BEANS

Vacature B2B sales Screaming Beans

— VACATURE

Over Screaming Beans

In de afgelopen 15 jaar hebben wij als creatieve ondernemers achter een snel groeiend mediabedrijf ervaren dat goede koffie de brandstof van nieuwe ideeën is. Toen we de kans kregen om een specialty koffiemark op te zetten dachten we dan ook niet lang na.

Met Screaming Beans willen we in de komende jaren een top 3 specialty koffiespeler worden. Dit willen we doen met een compromisloos product en een sterk, design gedreven merk dat zich richt op creatieve mensen. Duurzaam en verantwoord ondernemen is uiteraard onderdeel van deze reis.

B2b is een van onze drie verkoopkanalen en de b2b sales manager vervult daarmee een belangrijke rol in de organisatie.



— VACATURE EDITOR

Functieomschrijving

In deze uitdagende en afwisselende functie ben je verantwoordelijk voor het initiëren van nieuwe en het beheren en versterken van bestaande B2B relaties.

Primair ligt daarbij de focus op zakelijke ondernemers in de creatieve en innovatie sector in regio groot Amsterdam. Door je oprechte aandacht en interesse in ons product en de sector waar onze klanten zich in begeven, werk je aan lange termijn relaties. Je vult je eigen agenda, je bent in staat het hele commerciële traject zelfstandig uit te voeren; het leggen van het eerste contact, advies over de inrichting van de juiste koffieoplossing, offreren en het sluiten van de overeenkomst.

Vanuit je netwerk van creatieve en innovatieve bedrijven en organisaties werf je nieuwe klanten en zet je het merk Screaming Beans stevig neer in de regionale B2B markt.



— VACATURE EDITOR

Functieprofiel

Je hebt een gedegen opleidingsachtergrond en minimaal een aantal jaar ervaring in een commerciële rol. Je bent een netwerker pur sang. Je bent geïnteresseerd en goed geïnformeerd over alles wat met cultuur, creativiteit en technologie te maken heeft en daarmee ben je niet alleen als een business partner op het gebied van koffie maar begrijp je ook wat er speelt bij onze klanten. Je woont in de regio Amsterdam.

Kenmerken

Op een autonome, creatieve en groeigerichte wijze ben je in staat Screaming Beans Coffee Roasters op de kaart te zetten in de zakelijke markt. Als netwerker ben je in staat zelf nieuwe leads te genereren en je weet hoe je leads moet omzetten in concrete deals. Je hebt een breed scala aan sociale vaardigheden en interesses zodat je om kunt gaan met verschillende menstypes en je begrijpt de uitdagingen van creatieve en innovatieve bedrijven en hun werknemers. Je neemt met een duidelijk perspectief deel aan gesprekken en draagt hiermee de visie van Screaming Beans Coffee Roasters ook actief uit.



— VACATURE EDITOR

Ons aanbod

Een ondernemende fulltime rol in een jonge creatieve en ambitieuze organisatie die graag buiten de gebaande paden opereert, met een marktconform salaris, aanvullende bonusregeling en goede secundaire voorwaarden. Tijdelijke overeenkomst met uitzicht op vast dienstverband en kansen om op termijn mee te ondernemen.

Interesse?

Ben je geïnteresseerd en voldoe je aan de bovengenoemde functie eisen, stuur dan je motivatie inclusief CV naar contact@screamingbeans.nl. Eventuele vragen kunnen ook via dit email adres gesteld worden.

