

## Over Screaming Beans

Screaming Beans is een snelgroeiend Amsterdams specialty koffiemark dat lokaal en internationaal bekend staat om haar kwalitatief hoogwaardige specialty koffie. We verkopen koffie abonnementen aan consumenten in Nederland maar verzenden inmiddels wereldwijd. Screaming Beans heeft een flagship winkel in de Amsterdamse 9 Straatjes. Ook leveren we koffieoplossingen bij bedrijven in Nederland die veelal actief zijn in de creatieve en technologische sector. Het is onze ambitie om in de komende jaren uit te groeien tot een top 3 specialty koffiespeler in Nederland. Dit willen we doen met een compromisloze productervaring en een sterk, design gedreven merk dat zich richt op creativiteit en ondernemerschap. Duurzaam en verantwoord ondernemen is uiteraard onderdeel van deze reis.

## Functieomschrijving sales manager

In deze uitdagende en afwisselende functie ben je verantwoordelijk voor het initiëren van nieuwe en het beheren en versterken van bestaande B2B relaties. Primair ligt daarbij de focus op zakelijke ondernemingen in de creatieve en innovatie sector in regio groot Amsterdam. Door je oprechte aandacht en interesse in ons product en de sectoren waar onze klanten zich in begeven, werk je aan lange termijn relaties. Je bent ondernemend, vult je eigen agenda, en je bent in staat het hele commerciële traject zelfstandig uit te voeren waaronder het leggen van het eerste contact, advies over de inrichting van de juiste koffieoplossing, offrenen en het sluiten van de overeenkomst. Vanuit je alsmear groeiende netwerk van creatieve en innovatieve bedrijven en organisaties werf je nieuwe klanten en zet je het merk Screaming Beans stevig neer in de regionale B2B markt.

## Functieprofiel:

- Je hebt een gedegen opleidingsachtergrond en minimaal een aantal jaar ervaring in een commerciële rol.
- Je bent een netwerker pur sang.
- Je bent geïnteresseerd en goed geïnformeerd over alles wat met cultuur, creativiteit en technologie te maken heeft en begrijpt daardoor wat er speelt bij onze klanten.
- Je woont in de regio Amsterdam.
- Op een autonome, creatieve en groeigerichte wijze ben je in staat Screaming Beans Coffee Roasters op de kaart te zetten in de zakelijke markt. Als netwerker ben je in staat zelf nieuwe leads te genereren en je weet hoe je leads moet omzetten in concrete deals.
- Je hebt een breed scala aan sociale vaardigheden en interesses zodat je om kunt gaan met verschillende menstypes.
- Je neemt met een duidelijk visie deel aan gesprekken en draagt hiermee het merk Screaming Beans Coffee Roasters actief uit.
- Je hebt de volgende persoonskenmerken/competenties: flexibel, doorzetter, pragmatisch, ondernemersmentaliteit, creatief, resultaatgericht, goede communicatieve en adviesvaardigheden én overtuigingskracht.

## Wat bieden we:

- Een ondernemende fulltime rol in een jonge creatieve en zeer ambitieuze organisatie die graag buiten de gebaande paden opereert.
- Een marktconform salaris, aanvullende interessante bonusregelingen en goede secundaire voorwaarden.
- Tijdelijke arbeidsovereenkomst met uitzicht op vast dienstverband en diverse mogelijkheden om op termijn mee te ondernemen.

**Wat ga je doen:**

- Je creëert het strategisch groei plan in samenspraak met het management team en de daaruit voortvloeiende accountplannen, om de groeitargets te realiseren.
- Nieuwe klanten aanboren en bestaande relaties commercieel uitbouwen;
- Je behaalt verkooptargets door middel van de juiste business sense en ondernemerschap;
- Het uitbreiden en onderhouden van actieve en langdurige relaties met jouw accounts;
- Je houdt de ontwikkelingen van de markt en onze (potentiële) klanten bij en maakt daarvan analyses, waarover je vervolgens met de rest van het team communiceert;
- Samen met de afdeling marketing ontwikkel je een aantal keer per jaar verkooppromoties.
- Je maakt maandelijkse rapportages van behaalde resultaten, klantbezoeken en voorwaartse prognoses.
- Je bent actief bezig met het uitbouwen van jouw netwerk en stimuleren van groei in netwerken en klanten binnen het salesteam;
- Opbouwen en versterken van commerciële relaties en hieruit verkoopkansen creëren.

**Heb je interesse?**

Ben je geïnteresseerd en voldoe je aan de bovengenoemde functie eisen, stuur dan meteen je motivatie inclusief CV naar [contact@screamingbeans.nl](mailto:contact@screamingbeans.nl) ovv Sales Functie Screaming Beans. Eventuele vragen kunnen ook via dit email adres gesteld worden.